

## LUDWIGSHAFEN | SALES ASSOCIATE/VERKAUFSBERATER TZ (M/W/D)

THOMAS SABO ist ein innovatives, internationales Lifestyle-Unternehmen, das inspirierende Schmuck- und Uhren-Produkte sowie Sonnenbrillen und weitere Accessoires für Frauen und Männer kreiert. Unsere treibenden Kräfte sind die Liebe zur Mode und die Faszination für die Schaffung einzigartiger, ausdrucksstarker Designs, die immer den aktuellen Trends folgen. Sie besitzen ein ausgeprägtes Fingerspitzengefühl für Formen, Farben und Materialien und zusätzlich noch große Freude an der Beratung von Kunden?

**Zur Unterstützung unseres Teams im Store Ludwigshafen suchen wir ab sofort in Teilzeit (24 Stunden pro Woche) einen Sales Associate/Verkaufsberater (m/w/d)**  
Ludwigshafen | Sales Associate/Verkaufsberater TZ (m/w/d)

## Ihr Profil:

Sie sind begeisterungsfähig, engagiert, modebewusst und haben Erfahrung im Verkauf von Markenprodukten. Die Freude am Umgang mit Kunden, die Leidenschaft am Verkaufen sowie gute Englischkenntnisse setzen wir voraus. Sie haben exzellente kommunikative Fähigkeiten und persönliche Eigenschaften wie Empathie, Flexibilität und Zuverlässigkeit sind für Sie selbstverständlich.

## Ihre Mission:

- Sie verstehen sich als Botschafter der Marke THOMAS SABO
- Sie leisten aktiv einen Beitrag zu den KPIs und allen Zielen Ihres Stores
- Als Verkaufstalent mit großem Einfühlungsvermögen schaffen Sie bei der aktiven Mitarbeit im Verkauf für unsere Kunden stets ein einzigartiges Einkaufserlebnis
- Mit Ihrer Leidenschaft für einzigartigen Schmuck und Ihrer Begeisterungsfähigkeit schaffen Sie es, Ihre Kunden langfristig an uns zu binden
- Sie unterstützen Ihren Store Manager bei organisatorischen und administrativen Aufgaben
- Sie sind offen für Neues und bereit, sich weiterzuentwickeln und sich regelmäßig neue Kenntnisse anzueignen

## Ihre Vorteile:

THOMAS SABO bietet Ihnen eine Position in einem abwechslungsreichen und serviceorientierten Arbeitsumfeld, in dem Sie die Möglichkeit haben, Ihre Talente in einer inspirierenden Arbeitsatmosphäre zum Einsatz zu bringen. Weitere Vorteile sind:

- Herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgaben mit Raum für eigene Ideen
- Teamorientierte Unternehmenskultur und modernes Arbeitsumfeld
- Kurze und schnelle Entscheidungswege in einem mittelständischen Unternehmen
- Marktgerechtes Gehalt sowie leistungsorientierte Prämien
- Umfangreiches Trainingsangebot sowie eine eLearning Plattform mit vielfältigen Inhalten
- Spannende Weiterentwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Regelmäßige Teamevents
- Kostenlose Heiß- und Kaltgetränke
- Mitarbeiter-Rabatte auf THOMAS SABO Produkte
- Trageschmuck zu Repräsentationszwecken

Wenn Sie ein Teil unseres THOMAS SABO Teams werden möchten, freuen wir uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen über unser Online-Bewerbungsformular auf [www.thomassabo.com](http://www.thomassabo.com)

Bei Rückfragen können Sie sich gerne an Frau Simone Panagiotides (09123/9715-0, [s.panagiotides@thomassabo.com](mailto:s.panagiotides@thomassabo.com)) oder per WhatsApp: <https://thomassabo.pitchyou.de/8YASA>) wenden.

Falls Sie mehr über eine Karriere bei THOMAS SABO erfahren und sich über weitere Stellenangebote informieren möchten, besuchen Sie uns auch auf unserer Karriereseite: <https://karriere.thomassabo.com/karriere.html>

Als regionaler und internationaler Arbeitgeber bietet THOMAS SABO Menschen jeder Altersstufe und Qualifikationsebene Perspektiven im Unternehmen und unterstützt Diversity in allen Formen unabhängig von Geschlecht, Alter, Nationalität, kultureller und religiöser Herkunft sowie sexueller Orientierung.